



塔维拉亚洲

TAVIRA•ASIA

CONTENTS

01 TAVIRA•ASIA交易所

02 TAVIRA•ASIA进军亚太

03 TAVIRA•ASIA项目制度

04 战略规划 & 发展历程



01

TAVIRA·ASIA交易所



TAVIRA · ASIA (塔维拉亚洲)

AI Laborator

2023年12月，塔维拉集团组建牵头米盖勒、Virtuoso咨询、观点投资、阿尔菲亚基金、塔维人工智能，成立“塔维拉AI实验室”。

该中心专注AI策略交易，AI机器人套利结合大数据和人工智能。生态构建如塔维拉社区、TAV代币、飞天牛盾全新的应用。

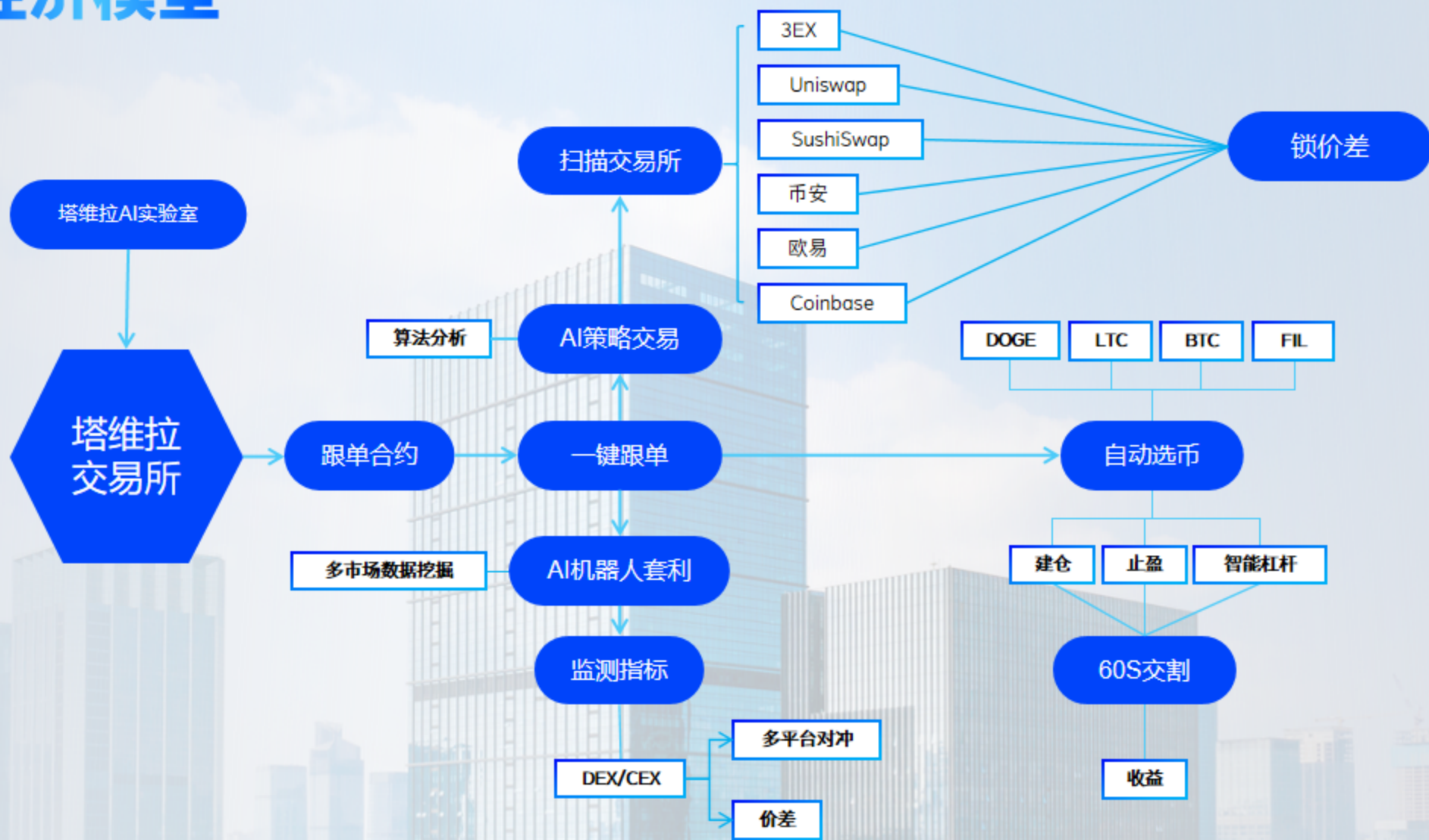


Exchange

塔维拉亚洲旗下 TAVIRA • ASIA 交易所 2024 年成立，由塔维拉 AI 实验室孵化，定位亚太区 AI 驱动综合金融交易公司，塔维拉集团携手米盖勒、Virtuoso 咨询、观点投资、阿尔菲亚基金、塔维人工智能等机构共同运营，覆盖股票、外汇、期货、加密货币等衍生品，提供最高 100 倍杠杆。

公司秉持普惠金融，搭载塔维拉 AI 实验室的 AI 策略交易与机器人套利技术，具备一键跟单、智能匹配等功能：AI 策略交易通过算法分析数据跨公司捕捉价差；自动化套利依托机器人与智能合约在 DEX/CEX 高频套利并对冲风险。公司资金安全多重保障，AI 稳定率 99%，致力于让用户轻松实现稳定收益，推动 AI 技术在金融交易领域普及。





Exchange

AI策略交易运用智能算法挖掘多市场大数据，扫描百家交易所锁定价差，生成最优策略并多端执行。AI机器人套利依托自动化技术，借高算力芯片捕捉DEX与CEX价差，多平台对冲锁定收益。

TAVIRA • ASIA交易所的交割合约，基于前两者实现一键自动化交易，自动选币、止盈，60秒交割提供高效交易方案。



02

TAVIRA·ASIA 进军亚太



TAVIRA · ASIA (塔维拉亚洲)

塔维拉集团

塔维拉金融迪拜分公司

塔维拉金融摩洛哥分公司

塔维拉金融悉尼分公司

塔维人工智能科技中国分公司

战略合作

米盖勒有限责任公司

伦敦

技术研发 科技创新

Wirtuese咨询有限公司

苏格兰

联合融资 咨询服务

观点投资有限责任公司

威尔士

金融投资 资产配置

阿尔菲亚基金独立投资组合公司

开曼群岛

基金资产 资本运作

塔维人工智能科技有限公司中国

中国

AI驱动金融 捕捉套利

联合运营

塔维拉亚洲 TAVIRA·ASIA



 TAVIRA
TAVIRA GROUP

 TAVIRA FINANCIAL
LIMITED

2023年10月



塔维拉集团牵头米盖勒、Virtuoso咨询、观点投资、阿尔菲亚基金、塔维人工智能联合完成A轮4000万美金融资。由全球知名投资机构Crescent Group（新月国际）
Tembusu Partners（天宝富投资）
Cerulean Ventures（蔚蓝创投）



2024年8月

塔维拉集团牵头米盖勒、Virtuoso咨询、观点投资、阿尔菲亚基金、塔维人工智能完成B轮8000万美元融资，Revolut（瑞凡鲁特银行）、Jungle Ventures（丛林创投）
Eclipse Ventures（日蚀创投）
Voyager Ventures（航海者创投）
等全球知名投资机构参与投资。

股权架构







英国商业登记证书

FILE COPY

**CERTIFICATE OF INCORPORATION
ON CHANGE OF NAME**

Company Number **5471230**

The Registrar of Companies for England and Wales hereby certifies that under the Companies Act 2006:

TAVIRA SECURITIES LIMITED

a company incorporated as private limited by shares, having its registered office situated in England and Wales, has changed its name to:

TAVIRA FINANCIAL LIMITED

Given at Companies House on **20th September 2022**



* H054712300 *

The above information was communicated by electronic means and authenticated by the Registrar of Companies under section 1115 of the Companies Act 2006

 Companies House



 Companies House

NM01 (ef)

Notice of Change of Name by Resolution

Company Number: **55471230**
Company Name: **TAVIRA SECURITIES LIMITED**

Received for filing in Electronic Format on the **16/09/2022**

Notice is hereby given that the company has changed its name as set out in the attached resolution

Authorisation

Authenticated
This form was authorised by one of the following:
Director, Secretary, Person Authorised, Administrator, Administrative Receiver, Receiver, Receiver manager, Charity Commission Receiver and Manager, CC Manager

Electronically filed document for Company Number: **55471230** Page: **1**

**COMPANIES ACT 2006
SPECIAL RESOLUTION ON CHANGE OF NAME**

Company number: **05471230**

Existing company name:
TAVIRA SECURITIES LIMITED

The following special resolution to change the name of the company was agreed and passed by the members.

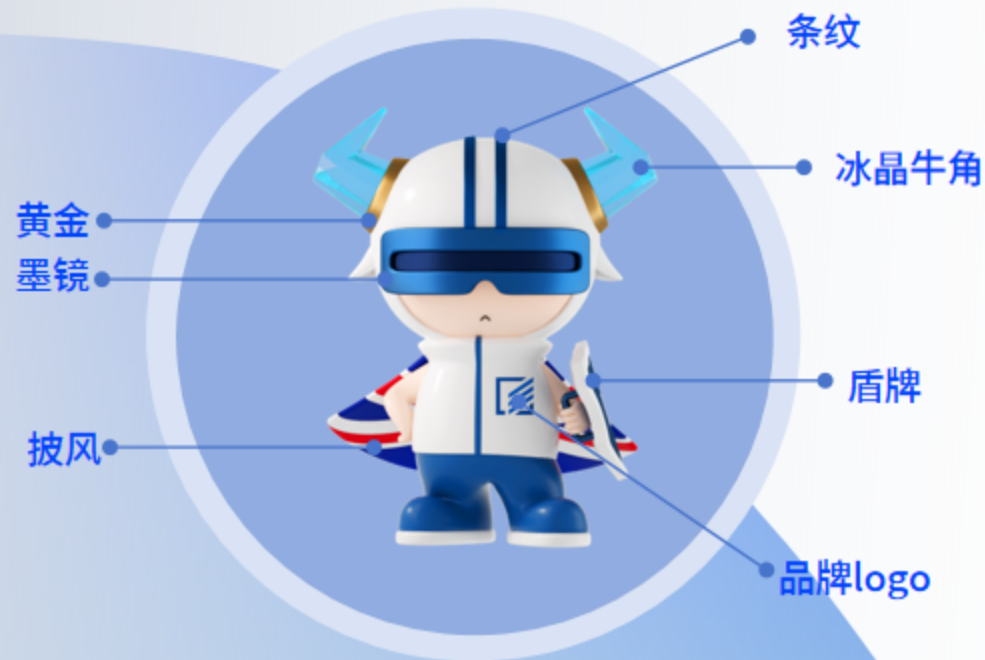
On the 15th September 2022

That the name of the company be changed to:
TAVIRA FINANCIAL LIMITED

End of Electronically filed document for Company Number: **55471230** Page: **2**

品牌吉祥物-牛盾

Tavira·Asia 选用英国文化中的牛为品牌形象,以“牛盾”呈现。英国人偏爱牛的力量与可靠,视其为守护与担当的象征,Tavira·Asia借牛盾传递如牛般坚定守护客户的理念,在金融领域树立值得信赖的品牌形象。



牛盾身着带有超大Tavira·Asia logo的蓝白相间服装,醒目且庄重。一对透明水晶牛角晶莹剔透,折射出智慧的光芒,其根部镶嵌的黄金熠熠生辉,更添华贵质感,寓意对金融市场的敏锐洞察。

背后飘扬着英国国旗样式的披风,不仅凸显英伦文化底蕴,更传递出如骑士般守护的使命感。它有力地握持着盾牌,彰显守护客户财富的坚定信念。

牛盾代表着Tavira·Asia在金融领域的坚实依靠,以强大实力抵御风险,助力客户财富稳步增长,全方位展现品牌的担当与价值。



塔维拉社区是聚焦社交与金融融合的生态系统，成员满足条件可申请独立社区群并自主制定奖励制度，公司全程不干预运营，官方社区设信号群、学习交流群等多种类型社群，每日发放红包雨福利，通过整合红包、转账、群直播等多元功能，打通社交互动与金融收益场景，推动社区与 TAVIRA · ASIA 交易所协同发展。



团队核心成员



Eliot Goodfellow(英国籍)
集团首席执行官

- Eliot Goodfellow于2005 年创立了Tavira。他的远见、领导力和活力是公司发展的驱动力。他最初创立 Tavira 是为了交易衍生品，此前曾担任 Refco 的股票衍生品主管。Tavira 的经纪业务现在为客户在股票、固定收益、特殊情况和商品以及衍生品之间的交易提供便利。在艾略特的领导下，Tavira 于2011年创建了资产管理平台，为其业务增添了第二个支柱，该平台现已发展到包括多支对冲基金，总资产管理规模接近 45亿美元。



Patrick Fietje(摩洛哥籍)
伦敦首席执行官
兼资产管理主管

- 2018年10月，Patrick Fietje 被任命为Tavira 伦敦办事处的首席执行官。他最初于2011年加入 Tavira，负责建立该公司的资产管理业务。他继续领导 Tavira Asset Management，该公司已成为一流的平台业务，资产管理规模近 45 亿美元。在加入Tavira 之前，Patrick 曾在高盛、雷曼兄弟和 Euronova Capital Partners 工作，他是Euronova Capital Partners 一家大型资本基金的创始合伙人。Patrick于1994年毕业于伦敦经济学院，获得经济学学士学位，并于2001年获得 IESE商学院的 MBA 学位



林瑞阳(新加坡籍)
董事兼全球金融主管

- 塔维拉集团董事兼全球金融主管人称金融鬼才毕业于新加坡国立大学金融专业，在国际金融领域深耕超15年，活跃于新加坡、纽约等金融中心，熟知全球金融监管政策、交易规则与风控机制。他主导搭建公司全球金融风险管理体系，多次化解系统性风险。在国际业务与跨境资本运作方面，推动公司与国际金融巨头高盛合作，引入关键资源。目前，他负责 TAVERN.ASIA金融分析，为平台提供精准的金融市场洞察与策略建议：

团队核心成员



哈立德·梅森(卡塔尔籍)
亚太区负责人

- 哈立德·梅森，卡塔尔人，毕业于美国常春藤盟校商学院，投身亚太基金运作、互联网企业运营管理12年。他搭建投资分析框架，投资项目年化收益率超行业15%，且多次抵御市场波动。运营企业时，他设计塔维拉亚洲合约配套以及AI资产包，整合亚太市场营销，带领团队实现年均25%业务增长，使公司市场份额跃居前列。现任TAVERN.ASIA主要负责人。



欧文·里特(奥地利籍)
亚太区运营主管

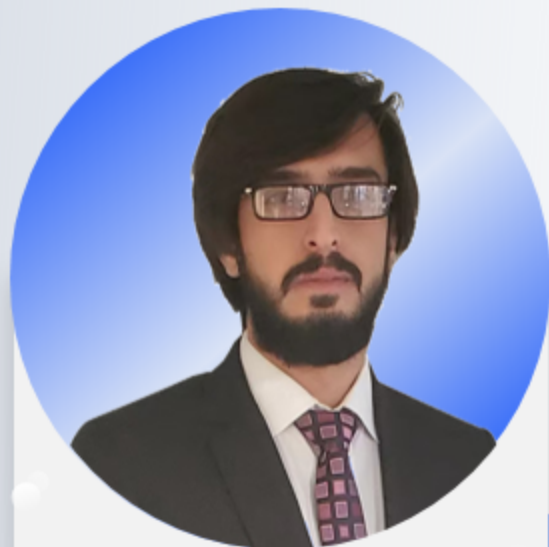
- 欧文·里特毕业于维也纳技术大学市场营销专业，扎根亚太市场推广领域超8年。他熟知当地市场特性与受众心理，曾帮助高盛摩根、贝莱德创新推广。他精准定位受众，独创的设计营销，使品牌知名度提升30%，市场份额增长25%。作为TAVERN.ASIA市场运营主管，他凭借务实态度与高效执行力搭建起高效推广体系助力公司在亚太市场竞争中突围，为业务拓展奠定基础。



Serena(中国香港籍)
亚太区财务总监

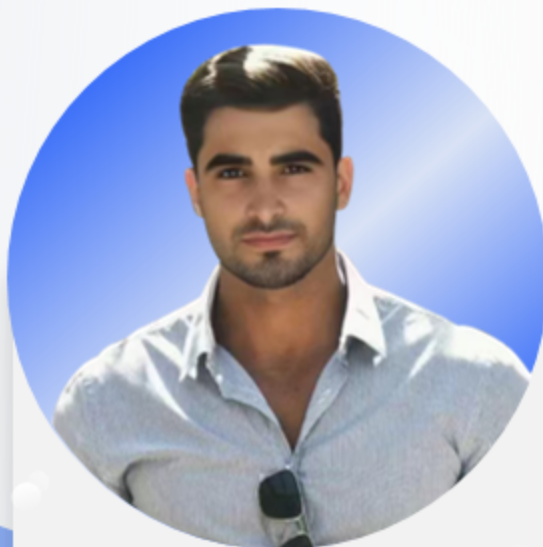
- Serena籍东莞莞毕业于香港科技大学会计学专业，拥有CPA资质，在财务领域耕耘超10年。她曾先后在信诚金融集团、宏泰资本等知名金融公司担任财务总监，积累了丰富的财务管理经验。她擅长财务规划、成本控制等核心工作，主导搭建亚太区精细化财务管理体系，借实时监控和风险预警多次帮公司避险，为业务发展提供财务支持。现任TAVERN.ASIA亚太区财务总监。

团队核心成员



奥马·卡西米(阿联酋籍)
亚太区招商总监

- 奥马·卡西米商业招商天才之称深耕招商领域，手握海量资源与人脉，对亚太市场商机感知敏锐，熟知各地商业文化。2020年加入威尼斯人担任招商部的主管，后加入塔维拉集团迪拜区的招商经理。现任TAVERN·ASIA亚太招商总监时，他规划招商策路、搭建高效体系，洽谈时精准传递优势，吸引了众多优质伙伴。他整合资源打造商业生态，带领TAVERN拓展亚太业务，成为集团在亚太发展的核心助力。



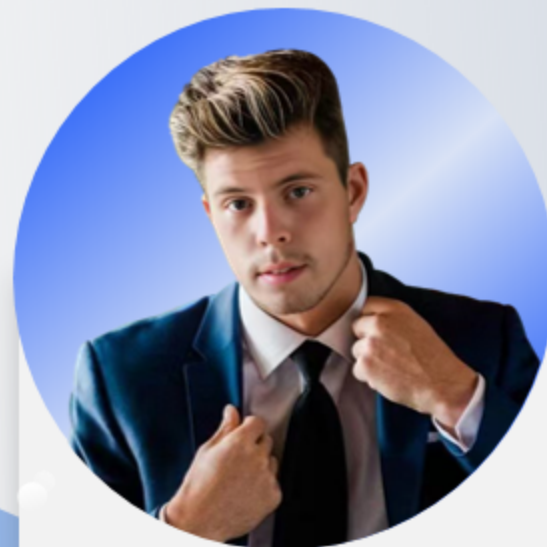
穆迪 (印度籍)
塔维拉AI实验室总工程师

- 穆迪印度理工学院计算机科学博士，深耕区块链领域超7年，专注底层技术架构与智能合约开发，是Web3.0技术落地的开拓者。他主导Ripple、Circle等公司关键项目，带领团队斩获20余项专利，显著提升区块链性能。作为TAVERN·ASL创始人之一，推动公司跻身全球区块链前列。现任职于塔维拉AI实验室，积极探索区块链与AI融合创新，开拓技术新边界。



达福 (土耳其)
中国区首席分析师

- 达福出身土耳其商人家庭，毕业于伦敦商学院金融系，熟知AI领域，他曾在央行搭建汇率对冲模型，推动土耳其首支欧元主权债发行，于纳斯达克任职3年主导多家科技企业上市。此后他在中国工作两年，深度洞悉本土市场。2025年他出任TAVERN·ASIA中国区首席分析师，负责跟单决策，成果备受认可。



加夫·保罗(俄罗斯籍)
中国区招商主管

- 加夫·保罗 3年来聚焦中国区经济管理和金融领域，精准研判宏观经济，熟稔管理理念，金融实操经验丰富，推动理论与应用创新。他曾就职于莫斯科的圣彼得堡资本、西伯利亚信贷银行，积累深厚行业经验。他领导力出色，能快速响应市场，助力专业知识在企业落地，为中国区业务发展提供支持。现担任TAVERN·ASIA中国区招商主管。



塔维拉亚洲运营中心

塔维拉亚洲运营中心

TAVIRA ASIA OPERATIONS CENTER



塔维拉亚洲工作室

塔维拉亚洲工作室

TAVIRA ASIA OPERATIONS CENTER



A交易所

体验|交



塔维拉亚洲



塔维拉亚洲



TAVIRA•ASIA 体验店

TAVIRA ASIA • EXPERIENCE STORE

03

TAVIRA·ASIA项目制度



TAVIRA · ASIA (塔维拉亚洲)

塔维拉亚洲实时奖励

新人认购	新人奖励	推荐人奖励	上级带动奖励
1000U	50U	100U	50U
2000U	100U	200U	100U
3000U	150U	300U	150U
5000U	250U	500U	250U
8000U	400U	800U	400U
10000U	500U	1000U	500U
20000U	1000U	2000U	1000U

注：每个账号限认购一次（严禁一人操作多账号）

1.上级带动奖励由推荐人决定，有带动才赠送，须向公司申请，公司审核。

2.新人成功认购，隔天可享受5天10场额外交易信号。

3.推荐人推荐新人成功认购达自身仓位30%，隔天可享受5天10场额外交易信号。（可累计）

4.新人认购未超过一个月内退出，公司有权收回新人、推荐人、推荐人上级的奖励。

5.最终解释权归塔维拉亚洲所有。

一键跟单 躺赚暴富

勇闯新人关 稳拿永久信号

新人成功认购第一天起，十五天内推荐1位新人成功认购2000U起，
隔天可再获得1场永久额外交易信号

注：新人退出或者持仓低于2000U，取消推荐人相对应的永久额外交易信号。

塔维拉亚洲分红奖励

头衔	晋升标准	旬结分红	保底分红
乡绅	直推3人	直推1人10U	-
武士	直推4人 团队9人	直推1人20U	90U
骑士	直推5人 团队27人	直推1人30U	160U
男爵	直推8人 团队81人	直推1人40U	350U
子爵	直推12人 团队243人	直推1人50U	700U
伯爵	直推20人 团队729人	直推1人70U	1500U
侯爵	直推30人 团队2187人	直推1人90U	3000U
公爵	直推40人 团队6561人	直推1人120U	6000U
亲王	直推50人 团队19683人	直推1人150U	12000U
国王	直推60人 团队59049人	直推1人180U	24000U

并肩创富路 一起奔小康

1. 保底分红每月8日、18日、28日发放分红，每个月发放3次分红。
2. 达到乡绅及以上升级标准可向公司申请升级头衔，通过后即可获得对应旬结分红。
3. 达到武士头衔以上，并申请为群主，成为群主后可以获得相对应的保底分红。
4. 伞下成员退出，团队人数未达头衔标准，取消对应保底分红。

社群任务奖励： 达到武士及以上头衔，可申请为群主。

社群人数	直推人数	额外交易信号
10人及以上	2人	1次
15人及以上	3人	1次
20人及以上	4人	1次
25人及以上	5人	1次

社群人数25人，社群人数每新增5名新成员，直推人数目标增加1人。比如30人社群累计新增6人即可。

注：可累计达成直推人数，群主额外交易信号40U,群成员额外交易信号10U。

抱紧团队腿，人生超顶配

塔维拉亚洲升级奖励

头衔	晋升奖	扶持晋升奖
乡绅	38U	18U
武士	58U	38U
骑士	128U	88U
男爵	258U	128U
子爵	388U	258U
伯爵	588U	388U
侯爵	888U	588U
公爵	1288U	888U
亲王	2588U	1288U
国王	5888U	2588U

注：以上升级奖励不可重复领取。

扶持开路 晋升提速

冲刺塔维拉 奖池抽到爽

提币收取10%手续费，其中5%进入实时奖金池用于抽奖。

实时奖金池金额满2万U时开奖，一周一次，当周不足则顺延下周，抽取开奖前一周所有交易达到5000U以上者随机取20个中奖者刮分80%的奖金，20%的奖金进入下周榜奖池。

- 01 乡绅及以上头衔因市场拓展赴外地且成功纳新后产生的差旅费，凭合规凭证报销。
- 02 武士头衔可申请战队任务奖励，增加多一份收入。
- 03 骑士头衔逢年过节公司发放特色礼物或红包。
- 04 武士头衔可每月向公司申请团建，包括烧烤、露营、野炊等户外活动。

- 05 男爵头衔可向公司申请安排度假，旅游等。
- 06 男爵头衔可向公司申请专属运营中心扶持。
- 07 男爵头衔可向公司申请团队市场开销补贴扶持。
- 08 国王头衔可参与公司内部的策划和重要决策。

塔维拉亚洲十大财富

财富一
收益

塔维拉亚洲每天2场交易信号（基础收益）

财富二
收益

新人成功认购5%奖励（新人奖励收益）

财富三
收益

招商成功后的推荐10%奖励（推荐奖励收益）

财富四
收益

上级带动成功招商5%辅助奖励（上级带动奖励）

财富五
收益

成功纳新可获得5天10场额外交易信号（纳新奖励收益）

财富六
收益

8号、18号、28号每月三次周期分红奖励（分红奖励收益）

财富七
收益

社群完成任务全体成员额外交易信号奖励（团队奖励收益）

财富八
收益

达标者可参加奖池抽奖活动（随机奖池收益）

财富九
收益

晋升奖励最高获得5888U（升级奖励收益）
扶持下级晋升奖励最高获得2588U（扶持奖励收益）

财富十
收益

塔维拉亚洲教育基金每月发放（教育基金收益）

塔维拉财富路 逆风翻盘不耽误

塔维拉亚洲教育基金

小学

800元

高中

1000元

大学

1200元

研究生

1500元

残疾人士

1000元

离异人士

1000元

达男爵及以上头衔个人持仓大于2000U，并持仓超过30天后向公司申请，
第二个月起每月30号发放，（每个账号只能申请一项基金）
注：最终解释权归塔维拉亚洲所有。

塔维拉相伴
成就孩子未来

04

战略规划 & 发展历程



TAVIRA · ASIA (塔维拉亚洲)

战略规划

- 1、塔维拉亚洲生态构建推出TAV代币、飞天牛盾带来全新应用场景与服务体验。
- 2、塔维拉集团全面布局数字金融领域的AI应用，并且与全球知名风投公司达成合作共鸣。
- 3、TAVIRA•ASIA实现第一个百亿美元投资收益，完成第五次5亿美元投资计划。
- 4、亚洲地区筹建2000家，亚太筹建20000家，TAVIRA•ASIA 体验店。

3-5年期计划

5-10年战略规划

- 1、增设50家海外分公司，拓展全球业务布局。
- 2、成为AI金融产业互联网领域值得信赖的全球合作伙伴。
- 3、成为未来AI驱动的数字金融和商业投资领域的领导者。

1-2年期计划

- 1、集团战略转型：聚焦亚太区拓展，以此为核心推动集团从传统金融向数字金融+AI驱动的多元生态转型。
- 2、全面开展TAVIRA•ASIA三大区域市场运营。欧美区：美国和英国市场为主号，亚太区中国和日本市场为主导，东南亚区以马来西亚市场为主导。
- 3、推出塔维拉社区，助力用户在社交沟通中把握金融机遇。
- 4、TAVIRA•ASIA持续深挖AI技术潜力，不断优化算法和套利。
- 5、塔维拉亚洲筹备主办大型演唱会，为TAVIRA•ASIA塑造品牌影响力。
- 6、全球布局1000家市场运营中心，20000家工作室。

发展历程

2023年1月

塔维拉董事长Eliot Goodfellow提出基于AI金融经济模型，致力于打造数字金融解决方案，基于此理念与计划，TAVIRA·ASIA交易所应势而生。

2023年10月

塔维拉集团牵头米盖勒、Virtuoso咨询、观点投资、阿尔菲亚基金、塔维人工智能联合完成A轮4000万美金融资。由全球知名投资机构CrescentGroup(新月国际)、Tembusu Partners(天宝富投资) Cerulean Ventures(蔚蓝创投)

2023年12月

米盖勒、Virtuoso咨询、观点投资、阿尔菲亚基金、塔维人工智能共同创立TAVIRA·ASIA品牌。

2024年1月

塔维拉集团组建塔维拉AI实验室，TAVIRA·ASIA交易所诞生。

2025年6月

TAVIRA·ASIA社区正式上线。

2025年3月

TAVIRA·ASIA中国运营中心成立，中国市场正式启动。

2024年12月

TAVIRA·ASIA平台进军亚太区市场

2024年10月

塔维拉集团牵头米盖勒、Virtuoso咨询、观点投资、阿尔菲亚基金、塔维人工智能，由Virtuoso咨询为代表联合完成B轮8000万美元融资。



谢谢观看

TAVIRA•ASIA